



Karsten Maschler,  
Abteilungsleiter M&A



# ERST ZUSAMMEN- FÜHREN. DANN ZUSAMMEN- FÜHREN.

**UNTERNEHMENSVERKAUF**, Joint Ventures, ein Zukauf, eine Beteiligung, die Einwerbung von Wachstumskapital oder die Nachfolgeregelung – egal, welches unternehmerische Projekt ansteht: Unsere Spezialistinnen und Spezialisten für Mergers & Acquisitions (M&A) unterstützen Kunden bei der erfolgreichen Umsetzung. Mit mehr als 120 erfolgreich abgeschlossenen Transaktionen in den vergangenen 15 Jahren gehören wir zu den etablierten M&A-Beratern im deutschen Markt. Auch 2016 sind uns zahlreiche interessante Mandate anvertraut worden. Wir können dabei nicht nur auf unsere profunden Marktkenntnisse zählen, sondern auch auf unser exzellentes nationales und internationales Netzwerk – bestehend aus strategischen Investoren, Private-Equity-Fonds, Family Offices und externen Beratern. Denn um einen Käufer, einen Co-Investor oder ein geeignetes Zielunternehmen für Kunden zu finden, bedarf es einer tiefen Kenntnis der Märkte mit all ihren Chancen und Risiken – und einer handwerklich exzellenten Beherrschung aller Finanzierungsvarianten. Insofern ist ein gelungenes M&A-Projekt immer der Nachweis für saubere, gute Arbeit.

Seit 2002 sind wir vor allem für den Mittelstand aktiv, wo wir – vom inhabergeführten Unternehmen bis zur international tätigen Firmengruppe – ein vielfältiges Kundenportfolio bedienen. Kernbranchen unserer M&A-Beratung sind dabei Handel & Ernährung, Industrie & Dienstleistungen, Gesundheitswirtschaft, Shipping, Energie & Versorger sowie Infrastruktur & Logistik.

Ganz egal, vor welchen Herausforderungen unsere Kunden also stehen: Dank unserer Branchenexpertise bieten wir realistische Optionen und die perfekte Strategie für ein langfristig profitables Handeln.

## Stark für Unternehmer M&A-BERATUNG

**VERSTEHEN** Um Ihre unternehmerischen Interessen durchzusetzen und einen strategischen Mehrwert zu schaffen, bieten wir das Netzwerk und das Fingerspitzengefühl.

**ERKENNEN** Im engen Dialog geben wir Ihnen Impulse dafür, wie Sie sich angesichts der aktuellen Markt- und Wettbewerbssituation in Ihrer Branche besser positionieren können.

**GESTALTEN** Ob Verkauf oder Akquisition, Zusammenschluss oder Beteiligung – wir begleiten Sie dabei, Ihr Unternehmen erfolgreich auf die Zukunft vorzubereiten.

**MIT MEHR ALS 120 ERFOLGREICH ABGESCHLOSSENEN TRANSAKTIONEN IN DEN VERGANGENEN 15 JAHREN GEHÖREN WIR ZU DEN ETABLIERTEN M&A-BERATERN IM DEUTSCHEN MARKT.**